

ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
ФАКУЛТЕТИ ФИЗИКА
КАФЕДРАИ ФИЗИКАИ ҶИСМҲОИ САХТ



**СИЛЛАБУС (БАРНОМАИ ВАСЕЪИ КОРӢ)
АЗ ФАНИИ “МЕНЕҶМЕНТ ВА МАРКЕТИНГ ДАР ИСТЕҶСОЛОТ”
БАРОИ ДОНИШҚӢӢНИ КУРСИ
ҶОРОМИ ИҲТИСОСИ МЕТРОЛОГИЯ, СТАНДАРТИКУНОӢИ ВА
СЕРТИФИКАТСИЯ – 54010104**

Фанни таълимӣ: менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот

Ихтисос: метрология, стандартикуноӢи ва сертификатсия – 54010104

Ҳаҷми соатҳои таълимӣ – 2 кредит (48 соат)

Лексия -- 24 соат (1 кредит)

Машғулияти лабораторӣ – 24 соат (1 кредит)

КМРО – 24 соат (1 кредит)

Курс – 4, семестри 8-ум

СИЛЛАБУС

(барномаи васеи корӣ) аз ҷониби ассистенти кафедраи физикаи ҷисмҳои саҳт аз фанни менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот барои донишҷӯёни курси 4-уми шӯъбаи рӯзонаи ихтисоси метрология, стандартикунонӣ ва сертификатсия – 54010104 мурағтаб шудааст.

Ном ва насаби омӯзгор	Курс	4	Ҷадвали дарсҳо
ассистенти кафедра Маҳмадуллоев Д.З	семестр	8	
	Шумораи кредитҳо	3	
Суроғаи омӯзгор: Кафедраи физикаи ҷисмҳои саҳт утоқи 109, бинои таълимии №16, Тел: 908-82-45-85	Лексия	24 с	Сешанбе, 16 ⁰⁰ -16 ⁵⁰ (ауд. С 108) Душанбе, 17 ⁰⁰ -17 ⁵⁰ (ауд. С 108)
	Машғулияти лабораторӣ	24 с	Чоршанбе, 15 ⁰⁰ -15 ⁵⁰ (ауд. С 108) Чоршанбе, 16 ⁰⁰ -16 ⁵⁰ (ауд. С 108)
	КМРО	24 с	Панҷшанбе, 16 ⁰⁰ -16 ⁵⁰ (ауд. С 108) Панҷшанбе, 17 ⁰⁰ -17 ⁵⁰ (ауд. С 108)
	КМД		
	Қабули КМД	-	
	Шакли назорати ҷамъбасти	Имтиҳон	

Барномаи кории таълимӣ дар асоси Стандарти давлатии таҳсилоти олии касбии Ҷумҳурии Тоҷикистон, инчунин дар асоси Низомномаи низоми кредитии таҳсилот дар муассисаҳои таҳсилоти олии касбии Ҷумҳурии Тоҷикистон (Қарори мушовараи Вазорати маориф ва илми Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 30.12. 2016, №19/24) ва мазмуну мундариҷаи ҳадди ақали Барнома (Стандарт) - и давлатии таҳсилоти метрология, стандартикунонӣ ва сертификатсия аз 11.06.2005 ки бо Қарори Мушовараи Вазорати маориф ва илми Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 30.12.2017 г. 2016, №19/24) тасдиқ гардидааст, тартиб дода шудааст.

Дар маҷлиси кафедра, суратмаҷлиси №6 аз «20» январи соли 2025 тасдиқ гардидааст.

Мудири кафедра _____ н.и.ф.м, Шоимов Э.Ҷ.

Дар асоси қарори шӯрои илмӣ-методии факултети физика аз «25» январи соли 2025, суратмаҷлиси № 5 баррасӣ ва барои истифода дар рағанди таълим тавсия дода шудааст.

Раиси Шӯрои илмӣ-методии
факултет, н.и.ф.-м.



Истамов Ф.Х

ФАСЛИ I: ҚИСМИ ТАШКИЛӢ-МЕТОДӢ

1.1. Фанни таълимии “Менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот” дар нақшаҳои таълимии ихтисоси метрология, стандартикунонӣ ва сертификатсия факултети физика мақоми фанни ҳатмиро касб карда, дар ташаккулёбии донишҷӯ ҳамчун мутахассиси баландихтисос мавқеи яке аз фанҳои асосиро ишғол намудааст.

1.2. Тавсифи муҳтасари фан

Фанни менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот яке аз фанҳои асосии низоми иқтисодии тайёркунии кадрҳо барои идораи корхонаҳои шакли моликиятшон гуногун мебошад, ки дар худ маҷмӯи донишҳои барои роҳбарон, мутахассисон, соҳибкорон ва тадқиқотчиён зарурро муттаҳид месозад.

Менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот ба доираи фанҳои умумикасбӣ дохил мешавад ва аз назари методӣ бо фанҳои назарияи иқтисод, иқтисоди корхона, психология, фалсафа, идоракунии кормандон, баҳисобгирии бухгалтерӣ, омор, менеҷменти стратегӣ ва ғайра робита дорад.

1.3. Мақсад ва вазифаҳои фан

Мақсади омӯзиши фан дар мутахассисони оянда ташаккули донишҳои устувор дар соҳаи иқтисоди корхона, фароҳам овардани маҳорат ва малакаи барои фаъолияти самаранок зарурӣ мебошад. Инчунин, донишҷӯён бояд ба сифати мутахассиси ояндаи корхонаҳои шакли моликиятшон гуногун аз тарзу воситаҳои нақшагирӣ, таҳлил ва идоракунии корхона бархӯрдор бошанд.

Вобаста аз мақсад, дар чараёни омӯзиши фанни «менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот» вазифаҳои зерин ҳал карда мешаванд:

- намудҳои менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот;
- менеҷмент ва маркетинг дар корхонаи истеҳсолӣ;
- функсияҳои асосии менеҷмент ва маркетинг;

1.6. Талаботҳои асосӣ доир ба қисматҳои фан ва омӯзиши он:

1.6.1. Талабот нисбат ба сатҳи азхудкунии фан (салоҳиятҳои касбӣ).

Дар натиҷаи омӯзиши фан донишҷӯ бояд:

а) донанд:

- масъалаҳои менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот;
- таъминоти иттилоотӣ-техникии менеҷмент ва маркетинг;

б) тавонад:

- таҳлили хусусиятҳои мусбии менеҷмент ва маркетинг;
- татбиқи амалии соҳаи менеҷмент ва маркетинг;

в) дар амал татбиқ карда тавонад:

- қобилияти ба мақсадҳои гузошта ноил шудани инсон бо истифода аз меҳнат, нуруи зеҳнӣ ва хирад, ангеҷаҳои рафтори одамони дигар;
- функсияҳо, шаклҳои фаъолияти марбут бо идоракунии одамон дар навҳои гуногуни ташкилот;

Шаклҳо – лексия, дарсҳои амалии аудиторӣ, оmodасозии маърузаҳо ба конференс, кори мустақилонаи ҷорӣ, иҷро намудани ҳалли супоришҳои шартӣ вобаста ба ҳар як мавзӯ, иҷрои корҳои мустақилона, навиштани мазмуни муҳтасар (конспект).

Усулҳо – ҳалли супоришҳо, оmodасозии маърузаҳо, иҷрои корҳои мустақилона, муҳоҷисаҳо, бозиҳои корӣ, қабули тест ва монанди инҳо.

Ҳангоми гузаронидани дарсҳои амалӣ истифодабарии маҷмӯи дар ихтиёрдоштаи техникаи электронӣ тавсия дода мешавад: тахтаи электронӣ. Маводҳои асосии шарҳдиҳанда (плакатҳо намунаи автоматикунии, графикҳо) барои истифодабарии мувофиқ (намоишҳо, дискҳо) бояд пешакӣ омода карда шаванд. Ҳангоми дар дарсҳои амалӣ гузаронидани пурсиш истифода аз маҷмӯи тестҳо ба манфиати кор мебошад.

Нақшаи тақвими-мавзӯи фанни таълимии «Менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот»

Микдори умумии кредитҳо 3 (48 соат)

Машғулиятҳои аудиторӣ лексионӣ-назариявӣ – 1 (24 соат)

Корҳои мустақилонаи донишҷӯён – 1 (24 соат)

Машғулияти лабораторӣ – 1 (24 соат)

2.2. Нақшаи умумии тақвими мавзӯҳои фанни таълими

Мундариҷаи фан

№	Ҳафта	Номгуи мавзӯҳо ва фаслҳо	Дарсҳои аудиторӣ		КМРО	Ҳамагӣ	Адабиёт
			Лексия	Машғулиятҳои лабораторӣ			
МАСЪАЛАҲОИ МЕНЕҶМЕНТ ВА МАРКЕТИНГ							
1.	I	Мавзӯи 1. Мафҳум, мақсад ва вазифаҳои менеҷмент	1	1	1	3	Адабиёт: 1, 5
2.	II	Мавзӯи 2. Таҳаввулоти назария ва амалияи менеҷмент	1	1	1	3	Адабиёт: 1, 2, 5
3.	III	Мавзӯи 3. Функсия ва принципҳои асосии менеҷмент	1	1	1	3	Адабиёт: 1, 2, 5, 7
4.	IV	Мавзӯи 4. Усулҳои менеҷмент	1	1	1	3	Адабиёт: 1, 2, 5
5.	V	Мавзӯи 5. Ҳадаф ва мақсади ташкилот	1	1	1	3	Адабиёт: 1, 2, 4, 5
6.	VI	Мавзӯи 6. Сохтор ва намояндагии менеҷмент	1	1	1	3	Адабиёт: 7
7.	VII	Мавзӯи 7. Шақли ташкили моликиятдорӣ ташкилотҳо	1	1	1	3	Адабиёт: 2, 3, 5
8.	VIII	Мавзӯи 8. Таъсири муҳити беруна ва дохила ба фаъолияти ташкилотҳо	1	1	1	3	Адабиёт: 7
9.	IX	Мавзӯи 9. Моҳият ва мундариҷаи маркетинг	1	1	1	3	Адабиёт: 8
10.	X	Мавзӯи 10. Маркетинги молҳои саноатӣ	1	1	1	3	Адабиёт: 11, 8
11.	XI	Мавзӯи 11. Маркетинг дар савдо	1	1	1	3	Адабиёт: 11
12.	XII	Мавзӯи 12. Маркетинг дар соҳаи хизматрасонӣ	1	1	1	3	Адабиёт: 8, 9, 10
13.	XIII	Мавзӯи 13. Маркетинг дар бозори моликияти зеҳнӣ	1	1	1	3	Адабиёт: 8, 12, 13
14.	XIV	Мавзӯи 14. Маркетинг дар савдои яқлухт	1	1	1	3	Адабиёт: 9, 10
15.	XV	Мавзӯи 15. Маркетинг дар савдои чакана	1	1	1	3	Адабиёт: 13
16.	XVI	Мавзӯи 16. Маркетинг дар тичорати рекламавӣ	1	1	1	3	Адабиёт: 14, 12
<i>Ҷамъ:</i>			16	16	16	48	

2.3. МУНДАРИЦАИ МАВЗУҶО ВА ФАСЛҶОИ ҶУДОГОНАИ ФАНИ ТАЪЛИМӢ ҚИСМИ 1. НАЗАРИЯИ АУДИТ

Мавзӯи 1. Аз таърихи пайдоиш то ба имрӯз олимони зиёде оиди илми менеҷмент ақидаҳои хешро иброз намуда ба таври худ маънидод намуданд.

Аз гуфтаи бархе аз онҳо бармеояд, ки менеҷмент калимаи англисӣ буда маънояш роҳбарият, дирексия, идоракуни мебошад. (ниг. Виханский О.С., Наумов А.И. Менеҷмент: Учебник. М., 2002) Виханский О.С., Наумов А.И. Практикум по курсу «Менеҷмент». М., 2002., Мескон М., Алберт М., Хедоури Ф. Основы менеҷмента. М., 2002., Кравченко А.И. История менеҷмента: Учебное пособие для студентов вузов.– М.: Академический проект, 2000).

2.3. МУНДАРИЦАИ КОРИ МУСТАҚИЛОНАИ ДОНИШҶӢ

Кори мустақилонаи донишҷӯ - ҳамчун амали донишҷӯ дар ҷодаи мустақилона аз худ намудани барномаи таълимии фан аз рӯи мавзӯҳо ва супоришҳои пешбинишуда ба шумор рафта, аз ҷониби муассисаи таҳсилоти олии касбӣ (кафедра) бо адабиёти таълимию методӣ ва дастурҳо пурра таъмин гардонида мешавад. Кори мустақилонаи донишҷӯ дар шароити татбиқи низоми кредитии таҳсилот дар ду шакл иҷро карда мешавад:

- кори мустақилонаи донишҷӯ бо роҳбарии омӯзгор (КМРО);
- кори мустақилонаи донишҷӯ (КМД).

МУНДАРИЦАИ КМРО

Машғулияти амалӣ яке аз шаклҳои фаъолияти таълимии донишҷӯён ба шумор рафта, алоқамандии мантиқиро бо таълими назариявӣ, ба самти амалия равон сохтани фанҳои таълимии алоҳида ва тайёрии пурраи донишҷӯёнро ҳамчун мутахассис таъмин менамояд. Дар машғулияти амалӣ донишҷӯён қоида ва усулҳои истифодабарии амалии донишҷӯи ба таври назариявӣ аз фанни таълимӣ азхуднамударо омӯхта, маҳорат ва малакаи ҳалли масъалаҳои мушаххасро дар асоси маълумоти илмии гирифташон дар худ ташаккул медиҳанд.

Мақсад аз гузаронидани КМРО ташаккул додани қобилияти дарккунӣ, ба таври эҷодӣ ва мустақилона фикр рондани донишҷӯён буда, дар рафти он мустақамкунӣ, васеъгардонӣ ва шарҳи донишҷӯи ба таври назариявӣ гирифта ба амал меояд, ки бояд ба ташаккул ёфтани салоҳиятҳои касбии донишҷӯён мусоидат кунад.

Кори мустақилонаи донишҷӯ бо роҳбарии омӯзгор - дар шакли супоришҳои тестӣ, реферат, маҷмӯи вазифаҳои ҳонагӣ, эссе, муаррифӣ (презентатсия)-и маводи ҷамъоварда, дифои қор (лоиха)-ҳои курсӣ, ҳисобот оид ба таҷрибаомӯзӣ ва ғайра иҷро гардида, аз тарафи омӯзгор баҳогузорӣ мешавад.

Мавзӯ №	ҳафта	Мундариҷаи машғулиятҳои амалӣ (КМРО)
Қисми I. Масъалаҳои менеҷмент ва маркетинг		
Мавзӯи 1. Мафҳум, мақсад ва вазифаҳои менеҷмент	I	1.Моҳият ва мазмуни менеҷмент 2.Қонуният ва принципҳои фаъолияти идоракуни
Мавзӯи 2. Таҳаввулоти назария ва амалии менеҷмент	II	1.Назарияи классикии менеҷмент 2.Назарияҳои навклассикии менеҷмент 3.Назарияҳои муосири менеҷмент
Мавзӯи 3. Функсия ва принципҳои асосии менеҷмент	III	1.Функсияи поягии менеҷмент 2.Нақшагири ҳамчун унсури муҳими менеҷмент 3.Созмондиҳӣ ё ташкил дар раванди идоракуни 4.Мотиватсия ва шарҳи муҳтасари назарияҳои он
Мавзӯи 4. Усулҳои менеҷмент	IV	1.Мафҳум ва моҳияти усулҳои менеҷмент 2.Гурӯҳбандии усулҳои менеҷмент
Мавзӯи 5. Ҳадаф ва мақсади ташкилот	V	1. Ҳадафи ташкилот 2. Мафҳуми мақсад, таркиб ва талаботҳои асосии мақсадгузори 3. Гурӯҳбанди мақсадҳои ташкилот
Мавзӯи 6. Сохтор ва намояндагии менеҷмент	VI	1. Тавсифи сохтори идоракуни 2. Ташкили сохтори идоракуни

Мавзуи 7. Шабли ташкили моликиятдори ташкилотҳо	VII	1. Мафҳуми ташкилот ва сохтори он 2. Гурӯҳбандии ташкилотҳо
Мавзуи 8. Таъсири муҳити беруна ва дохила ба фаъолияти ташкилотҳо	VIII	1. Омилҳои дохила ва берунаи ташкилотҳо 2. Таъсири экологӣ
Мавзуи 9. Моҳият ва мундариҷаи маркетинг	IX	1. Мафҳум ва моҳияти маркетинг 2. Марҳилаҳои рушди маркетинг 3. Ҳадаф ва принципҳои маркетинг 4. Вазифаҳои маркетинг
Мавзуи 10. Маркетинги молҳои саноатӣ	X	1. Мафҳум, мақсад ва вазифаҳои маркетинги саноатӣ 2. Ташкили истеҳсоли молҳои нав 3. Рушди истеҳсоли молҳои саноатӣ дар Ҷумҳурии Тоҷикистон
Мавзуи 11. Маркетинг дар савдо	XI	1. Асосҳои назарияи харид 2. Сохтори акти хариду фурӯш 3. Қабули мизоҷон ва муқаррар намудани муносибат
Мавзуи 12. Маркетинг дар соҳаи хизматрасонӣ	XII	1. Мафҳуми хизматрасонӣ ва хусусиятҳои фарқкунандаи он аз мол 2. Таснифоти хизматрасонӣ 3. Хусусиятҳои тиҷорати хизматрасонӣ
Мавзуи 13. Маркетинг дар бозори моликияти зеҳнӣ	XIII	1. Мафҳум ва мазмуни моликияти зеҳнӣ 2. Вазъи муосири моликияти зеҳнӣ дар Ҷумҳурии Тоҷикистон 3. Масъалаҳои тиҷоратикунони моликияти зеҳнӣ дар Ҷумҳурии Тоҷикистон
Мавзуи 14. Маркетинг дар савдои яклухт	XIV	1. Моҳият, нақш ва вазифаҳои фаъолияти тиҷоратӣ оид ба фурӯши молҳо 2. Ташкили фаъолияти тиҷоратӣ оид ба фурӯши яклухти молҳо 3. Ташкили пешкаши хизматрасонии корхонаҳои савдои яклухт ба мизоҷон
Мавзуи 15. Маркетинг дар савдои чакана	XV	1. Хусусиятҳои маркетинги корхонаҳои савдои чакана 2. Ташкили фаъолияти тиҷоратӣ оид ба фурӯши чаканаи молҳо 3. Усулҳои фурӯши чаканаи молҳо
Мавзуи 16. Маркетинг дар тиҷорати рекламавӣ	XVI	1. Мафҳум, моҳият ва вазифаҳои реклама 2. Принцип ва намудҳои асосии реклама 3. Воситаҳои паҳши реклама ва шартҳои истифодабарии онҳо
Ҷамъ дар қисми I		16

2.5. Шарҳи мухтасари супоришҳо барои кори мустақилонаи донишҷӯ (КМД)

Корҳои мустақилонаи донишҷӯ (КМД) тарзи фаъол ва мақсадноки аз худ намудани дониш, ташаккул додани малака ва маҳорати сермаҳсули эҷодии ӯ бе иштироки фаъоли омӯзгор дар ин раванд мебошад. Тамоми навъҳои корҳои мустақилонаи донишҷӯ ҳатмӣ ва назоратшаванда мебошанд. Корҳои мустақилонаи донишҷӯ омода гардидани донишҷӯро ба машғулиятҳои дарсии чорӣ таъмин менамоянд. Натиҷаи иҷрои корҳои мустақилонаи донишҷӯ дар фаълоне ширкат варзидан хангоми баргузор шудани машғулиятҳои аудиторӣ-лексионӣ-назариявӣ ва амалӣ, семинарҳо, корҳои лабораторӣ ва супурдани тестҳо ва дигар шаклҳо ифода мегардад. Баҳои дар натиҷаи иҷрои корҳои мустақилона бадастovarдаи донишҷӯён барои баҳои ҷамъбасти азхудкунии фанҳои таълимӣ аз ҷониби онҳо асос мегардад. Ҷамъбасти натиҷа ва баҳодихӣ ба корҳои мустақилонаи донишҷӯ муттасил, давра ба давра дар хузури тамоми донишҷӯёни гурӯҳи академӣ амалӣ гардонидани мешавад. Натиҷаҳои бадастovarдаи донишҷӯ оид ба корҳои мустақилона хангоми гузаронидани аттестатсияи ҷамъбасти аз рӯи фанни таълимӣ ба эътибор гирифта мешаванд.

Тарзҳои иҷро намудани корҳои мустақилонаи донишҷӯ дар асоси барномаҳои таълимии фанни “Менеҷмент ва маркетинг дар истеҳсолот” ва нақшаи таълимии ихтисоси мазкур чунин муқаррар карда шудааст:

Номгӯи мавзуҳои дарсӣ	Супориш	Мухлати	Ҳаҷм ва тартиби барасмиятдарории корҳо
Мавзуи 1. Мафҳум, мақсад ва вазифаҳои менеҷмент	Вазифаи ҳонагӣ – Моҳият ва мазмуни менеҷмент	Ҳафтаи 1	Супоридани маърузаи хатгӣ ва ҷавоб додан ба саволҳо (на кам аз 4-5 сах.)
Мавзуи 2. Таҳаввулоти назария ва амалияи менеҷмент	Вазифаи ҳонагӣ – Назарияҳои муосири менеҷмент	Ҳафтаи 2	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 3. Функсия ва принсипҳои асосии менеҷмент	Вазифаи ҳонагӣ – Нақшагири ҳамчун унсурҳои муҳими менеҷмент	Ҳафтаи 3	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 4. Усулҳои менеҷмент	Вазифаи ҳонагӣ – Мафҳум ва моҳияти усулҳои менеҷмент	Ҳафтаи 4	Супоридан дар шакли хатгӣ.
Мавзуи 5. Ҳадаф ва мақсади ташкилот	Вазифаи ҳонагӣ – Гурӯҳбандии мақсадҳои ташкилот	Ҳафтаи 5	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 6. Сохтор ва намояндагии менеҷмент	Вазифаи ҳонагӣ – Ташкили сохтори идоракунӣ	Ҳафтаи 6	Супоридан дар шакли хатгӣ. Ба таври ҷадвал пешниҳод намудан
Мавзуи 7. Шакли ташкили моликиятдорӣ ташкилотҳо	Вазифаи ҳонагӣ – Гурӯҳбандии ташкилотҳо	Ҳафтаи 7	Супоридан дар шакли хатгӣ. Презентатсияи вазифаи ҳонагӣ
Мавзуи 8. Таъсири муҳити беруна ва дохила ба фаъолияти ташкилотҳо	Вазифаи ҳонагӣ – Омилҳои дохила ва берунаи ташкилотҳо	Ҳафтаи 8	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 9. Моҳият ва мундариҷаи маркетинг	Вазифаи ҳонагӣ – Марҳилаҳои рушди маркетинг	Ҳафтаи 9	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 10. Маркетинги молҳои саноатӣ	Вазифаи ҳонагӣ – Ташкили истеҳсоли молҳои нав	Ҳафтаи 10	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 11. Маркетинг дар савдо	Вазифаи ҳонагӣ – Асосҳои назарияи харид	Ҳафтаи 11	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 12. Маркетинг дар соҳаи хизматрасонӣ	Вазифаи ҳонагӣ – Хусусиятҳои тиҷорати хизматрасонӣ	Ҳафтаи 12	Супоридан дар шакли хатгӣ. Презентатсияи вазифаи ҳонагӣ
Мавзуи 13. Маркетинг дар бозори моликияти зеҳнӣ	Вазифаи ҳонагӣ – Мафҳум ва мазмуни моликияти зеҳнӣ	Ҳафтаи 13	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 14. Маркетинг дар савдои яқлукт	Вазифаи ҳонагӣ – Ташкили фаъолияти тиҷоратӣ оид ба фурӯши яқлукти молҳо	Ҳафтаи 14	Супоридан дар шакли хатгӣ. Презентатсияи вазифаи ҳонагӣ
Мавзуи 15. Маркетинг дар савдои чакана	Вазифаи ҳонагӣ – Усулҳои фурӯши чаканаи молҳо	Ҳафтаи 15	Супоридан дар шакли хатгӣ
Мавзуи 16. Маркетинг дар тиҷорати рекламавӣ	Вазифаи ҳонагӣ – Принсип ва намудҳои асосии реклама	Ҳафтаи 16	Супоридан дар шакли хатгӣ. Презентатсияи вазифаи ҳонагӣ

ФАСЛИ III: СИЁСАТ ВА РАВАНДИ БАҲОГУЗОРӢ

Баҳо мувофиқи Низомномаи амалкунанда оид ба низоми кредитии таълим гузошта мешавад. Ҳар ҳафта назорати ҷорӣ аз болои иштироки донишҷӯён дар дарсҳои лексионӣ ва амалӣ, фаълнокӣ дар КМРО, иҷрои вазифаҳои хаттии хонагӣ ва супоришҳо барои КМД барпо мегардад. Дар охири семестр имтиҳони ҷамъбасти дар шаклҳои гуногун (тестӣ, шифохӣ, хаттӣ ва ғ. гузаронида мешавад).

Шумо дар охири нимсола баҳои ҷамъбасти умумиро соҳиб мегардед, ки он нишондиҳандаи натиҷаҳои кӯшишҳоятон дар муддати нимсола мебошад. Баҳои ҷамъбасти дар асоси ҷадвали баҳогузорӣ, ки аз ҷониби Шурои олимони донишгоҳ муайян шудааст, гузошта мешавад.

Фаъолияти академии донишҷӯ дар ҳар як давр (ҳар ҳафта: $2,5 + 6 + 4 = 12,5$ ҳол).

Аз ҷумла: 4 ҳол – барои фаълнокӣ дар машғулиятҳо лексионӣ;

6 ҳол – барои корҳои иҷрошуда доир ба КМРО (семинар, амалӣ ва ғ.);

2,5 ҳол – барои иҷрои кори мустақилона (КМД).

Муайян намудани рейтингӣ донишҷӯ дар аттестатсияи ҷамъбасти, имтиҳони фанни таълимӣ низ дар асоси талаботи низоми ҳолдихӣ-рейтингӣ ECTS ба амал оварда мешавад.

Аттестатсияи ҷамъбасти, имтиҳон доир ба фанни таълимӣ дар шакли тестӣ ё шифохӣ қабул ва гузаронида мешавад. Ҳаҷми саволномаи тестӣ дар аттестатсияи ҷамъбасти, имтиҳонӣ фанни таълимӣ ба 25 савол баробар аст. Барои фанҳои таълимӣ равияҳои илмҳои дақиқ аз ин камтар иҷозат дода мешавад.

Ба ҳар як ҷавоби дуруст – 4 ҳол муқаррар карда шудааст. Агар тест аз 25 савол камтар бошад, ҳоли муқараргашта бояд ба 100 баробар карда шавад.

Ҳолҳои дар рафти қабули аттестатсияи ҷамъбасти, имтиҳони фанни таълимӣ бадастovarдаи донишҷӯ ҳамчун ҷамъи ҳолҳои санҷиши тестӣ доништа шудааст. Ҳолҳои рейтингӣ дар аттестатсияи ҷамъбасти, имтиҳони фанни таълимӣ бадастovarдаи донишҷӯ ба ҳолҳои дар давоми семестр азхудкардаи ӯ илова карда мешаванд.

Баҳое, ки доир ба фан гузошта мешавад, ҷамъи ҳолҳои дар давоми ҳафтаҳо бадастovarдашуда ва натиҷаи имтиҳоноти ҷамъбасти мебошад. Ҳолҳо ба таври зер тақсим карда мешаванд:

№	НАМУДИ НАЗОРАТ	ҲАФТАҲО ВА МИҚДОРИ ҲАДДИ АҚҚАЛИ ҲОЛҲО																ИҶ	Σ ҲОЛҲО
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16		
1	Барои фаълнокӣ дар машғулиятҳо лексионӣ	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4		64
2	Барои корҳои иҷрошуда доир ба КМРО (семинар, амалӣ ва ғ.)	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6		96
3	Барои корҳои иҷрошуда доир ба КМД	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5		40
4	Дар ҳафта	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5	12,5		200
5	Ҳамагӣ дар маҷмӯъ																	100	300

Баҳои ҷамъбасти доир ба фан тибқи формулаи зер ҳисоб карда мешавад:

$$Ич = \left[\frac{(ИФ_1 + ИФ_2)}{2} \right] \cdot 0,5 + Ич \cdot 0,5$$

Ифодаи ҳуруфӣ ва ададии баҳои донишҷӯ

Ифодаи ҳуруфии баҳо	Ифодаи ададии баҳо	Холи ҷавобҳои дуруст	Ифодаи анъанавии баҳо
<i>A</i>	4,0	$95 \leq A \leq 100$	Аъло
<i>A -</i>	3,67	$90 \leq A < 95$	
<i>B +</i>	3,33	$85 \leq B + < 90$	Хуб
<i>B</i>	3,0	$80 \leq B < 85$	
<i>B -</i>	2,67	$75 \leq B - < 80$	
<i>C +</i>	2,33	$70 \leq C + < 75$	Қаноатбахш
<i>C</i>	2,0	$65 \leq C < 70$	
<i>C -</i>	1,67	$60 \leq C - < 65$	
<i>D +</i>	1,33	$55 \leq D + < 60$	
<i>D</i>	1,0	$50 \leq D < 55$	
<i>Fx</i>	0	$45 \leq Fx < 50$	Ғайриқаноатбахш
<i>F</i>	0	$0 \leq F < 45$	

Эзоҳ: Fx - баҳои ғайриқаноатбахшест, ки ба донишҷӯ ҳуқуқи дар омӯзиши такрорӣи фан иштирок накарда, дар триместр (сессияи иловагӣ) бе пардохти маблағ супоридани имтиҳони фанни мазкурро медиҳад.

Сару либоси тавсиявӣ ва иштироки донишҷӯён дар тамоми машғулиятҳои дарсӣ (лексионӣ, семинарӣ, лабораторӣ ва ғ.) ҳатмӣ мебошад. Ба дарсҳо омадан худ аз худ зиёдшавии ҳолҳоро намефаҳмонад, яъне иштироки фаъоли донишҷӯ ба дарсҳо зарур аст. Ҳангоми роҳ додан ба дарсшиканӣ ва ё сари вақт иҷро накардани супоришҳои аз ҷониби омӯзгор муқарраршуда донишҷӯ тавассути ҳолҳои муайян ҷарима карда мешавад.

Фаъолнокӣ дар дарсҳои аудиторӣ ва КМРО ҳатмӣ буда, яке аз ташкилдихандагони холи ҷамъбасти донишҷӯ мебошад. Талаботи ҳатмии фан тайёрӣ ба ҳар як дарс мебошад. Зеро натиҷаи аз рӯи машғулиятҳои аудиторӣ амалӣ бадастовардаи донишҷӯ, ҳолҳои дар давоми баргузор гардидани машғулиятҳои дарсии ҷорӣ бадастовардаи ўро ташкил медиҳанд. Донишҷӯ дар натиҷаи азхудкунии фанни таълимӣ дар машғулиятҳои аудиторӣ, иштирок ва фаъолнокӣ – 64 ҳол, корҳои мустақилонаи донишҷӯ бо роҳбарии омӯзгор (семинарӣ, амалӣ ва ғ.) – 96 ҳол ва барои КМД 40 холи имконпазирро дар ҳар як давраи академӣ ба даст орад.

Вазифаи ҳаттии ҳонагӣ иҷрои корҳои мустақилона ва навиштани кори мустақилона (иншо) вобаста ба мавзӯи додашуда мебошад. Иҷрои рефератҳо барои тамоми донишҷӯён ҳатмист. Меъёрҳои баҳогузориҳои кори ҳаттӣ: пуррагии мундариҷа, андоза, мантиқи баён, доштани таҳлили ва ҳулосаҳо, саривақт супоридан.

Назорати марҳилавӣ ҳамаи мавзӯҳои лексионӣ, вазифаҳои ҳонагӣ ва маводҳо барои хондан, ки дар муддати он баррасӣ гардидааст, дарбар мегирад ва дар шакли тестҳо ва баҳсу мунозираҳо вобаста ба мавзӯҳои омӯхташуда амалӣ гардонида мешавад.

Имтиҳони фосилавӣ - шакли назоратест, ки бо мақсади муайян намудани дараҷаи азхудкунии барномаи фанни таълимӣ аз ҷониби донишҷӯён дар давоми ҳар як даври академӣ ду маротиба гузаронида мешавад. Имтиҳони фосилавӣ аз ҷониби омӯзгорони фаннӣ дар марказҳои тести донишгоҳ ба таври тестӣ гузаронида мешавад.

Имтиҳони ҷамъбасти (финалӣ) дар шакли шифохӣ ё ҳаттӣ баргузор мегардад ва шаклҳои гуногуни супоришҳо дарбар мегирад: саволҳои кушода, ҳалли мисолу масъалаҳо. Меъёри гузоштани баҳои имтиҳонӣ: пуррагӣ ва дурустии ҷавобҳо, мантиқ ва тарзи баён.

ФАСЛИ IV: ТАЪМИНОТИ ТАЪЛИМӢ-МЕТОДИИ ФАН

4.1. Рӯйхати адабиёти тавсияшаванда

4.1.1. Адабиёти асосӣ

- A1. Виханский О.С., Наумов И.А. Менеджмент. – М.: ЮНИТИ, 2000
- A2. Ганиев Т.Б. Менечмент. қисми 1,2. – Душанбе: “Ирфон”, 2004
- A3. Исломов С. Таърихи назариёти иқтисодӣ. – Душанбе.: «Ирфон» 2001 – 336с.
- A4. Кабушкин Н.И. Основқ менеджмента: Учебн. пособие/ Н.И.Кабушкин – 5-е изд., стереотип. – М.: Новое знание, 2002
- A5. Медведев В.П. Основқ менеджмента уч. мет. пособие I-II ч.М.: ДЕКА, 2002
- A6. Мескон М.Х., Алхберт М., и др. Основқ менеджмента. пер. с англ. М.Дело 2002 – 704с.
- A7. Менечмент: Китоби дарси/ҳабибов С.ҳ – Душанбе, «Ирфон» 2005 с.
- A8. Абдурахмон Ҳ., Шамсов Ф.Т. Маркетинги байналмилалӣ (комплексӣ таълимӣ-методӣ). Душанбе, 2023.
- A9. Абдурахмон Ҳ., Шамсов Ф.Т. Идоракунии маркетингӣ (воситаи таълимӣ-методӣ) Душанбе, 2024.
- A10. Абдурахмон Ҳ. Маркетинги байналмилалӣ (воситаи таълимӣ-методӣ) Душанбе, 2024.
- A11. Буриев Л.Ч., Абдурахмон Ҳ., Чаъфархони Ш. Таъминоти нақлиётӣ ва фаъолияти тиҷоратӣ (комплексӣ таълимӣ-методӣ). Душанбе, 2022.
- A12. Акулин И.Я. Маркетинг: практикум: учебное пособие – 2-е изд. - Мн.: Высшая школа, 2005.
6. Алексунин В.А. Маркетинг в отраслях и сферах: учебник / В.А. Алексунин. –6-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2009. – 692 с.
- A13. Барномаи давлатии рушди комплексӣ нақлиётӣ Ҷумҳурии Тоҷикистон то соли 2025. Қарори Ҳукумати Ҷумҳурии Тоҷикистон. ш. Душанбе, аз 1 апрели соли 2011 № 165.
- A14. Бозоров Ш.Ш. Маркетинг (китоби дарсӣ барои донишҷӯёни муассисаҳои таҳсилоти олии касбӣ). Душанбе: —ЭР- графӣ, 2017. - 424 с.